

Consultant foncier (H/F) - Énergie Foncière

CDI - Poste en 100% télétravail basé en région Pays-de-la-Loire (déplacements fréquents 40%)

Rejoignez un acteur clé du foncier dans les énergies renouvelables et l'environnement !

Énergie Foncière est un partenaire majeur dans la sécurisation foncière des projets d'énergies renouvelables. Nous accompagnons nos clients de l'identification des opportunités à la signature des contrats, en passant par la gestion des relations avec les acteurs locaux. Notre expertise repose sur des valeurs fortes : **éthique, transparence, fiabilité et partage de connaissances**, pour des partenariats durables et une transition énergétique responsable.

Vos missions

En tant que Consultant foncier, vous serez au cœur de la sécurisation foncière autour des projets ENR, en interface entre les porteurs de projets et les propriétaires, exploitants agricoles et acteurs territoriaux sur des missions variées : éolien, photovoltaïque, stockage, mesures environnementales, ...

- **Opérationnel terrain :**

- Identifier et contacter les ayants-droits pour sécuriser les besoins fonciers des projets.
- Animer des rendez-vous pour présenter les projets, négocier et conclure des contrats.
- Rencontrer les acteurs du territoire (collectivités, association, coopératives, ...) pour obtenir leur adhésion.
- Gérer la relation avec le client et assurer le reporting et le suivi des missions via nos outils dédiés.

- **Développement commercial :**

- Prospecter et fidéliser un portefeuille clients (portefeuille actuel, salons, événements).
- Contribuer à la stratégie commerciale et à l'élaboration d'offres innovantes.
- Identifier des projets potentiels pouvant faire l'objet d'apport d'affaire auprès des clients.

- **Contribution au développement de l'entreprise :**

- Participer à l'amélioration des outils et processus internes.
- Identifier de nouvelles opportunités de services ou d'activités.
- Animer des formations externes.

Vos atouts

- **Expertise** : Maîtrise des procédures des contrats foncier, du monde agricole, du droit rural et des réglementations. Expérience dans les énergies renouvelables.
- **Savoir-faire** : Prospection et négociation, gestion de projet, analyse territoriale, utilisation d'outils digitaux (CRM, reporting).
- **Savoir-être** : Aisance relationnelle, autonomie, résilience, esprit d'équipe, créativité et valeurs éthiques.
- **Relation client** : Écoute, adaptation du discours, analyse des besoins, satisfaction client.
- Vous êtes détenteur du Permis B

Pourquoi nous rejoindre ?

- Intégrer une équipe dynamique, avec des valeurs fortes et engagée dans la transition énergétique.
- Bénéficier d'un environnement stimulant, où l'expertise, l'initiative et l'innovation sont valorisées.
- Participer à des projets à fort impact, en lien avec les enjeux environnementaux et territoriaux.
- Grande autonomie sur la gestion de missions variées.
- Poste 100 % télétravail (indemnités de télétravail, ordinateur, imprimante, téléphone)
- Véhicule de fonction électrique
- Fourchette de rémunération : 45 - 50 k€
- Rémunération variable : primes sur objectifs non plafonnées (chiffre d'affaires + bonus commercial)

Ce poste est ouvert aux personnes en situation de handicap.

Process de recrutement

- Evaluation du CV
- 1 Entretien RH
- 2 Entretiens dirigeants / manager